

— ФИНОКО **За деньгами нужен глаз да глаз**

“Управленческий учет для СПА и Фитнес-центра”

ФИНОКО Набор программ и услуг для подготовки управленческой отчетности

- Интернет сервис подготовки отчетности
- Модуль подготовки отчетов в 1С:Предприятии
- Робот сбора и консолидации данных

- Готовые модели ведения учета
- Управление методикой подготовки отчетности

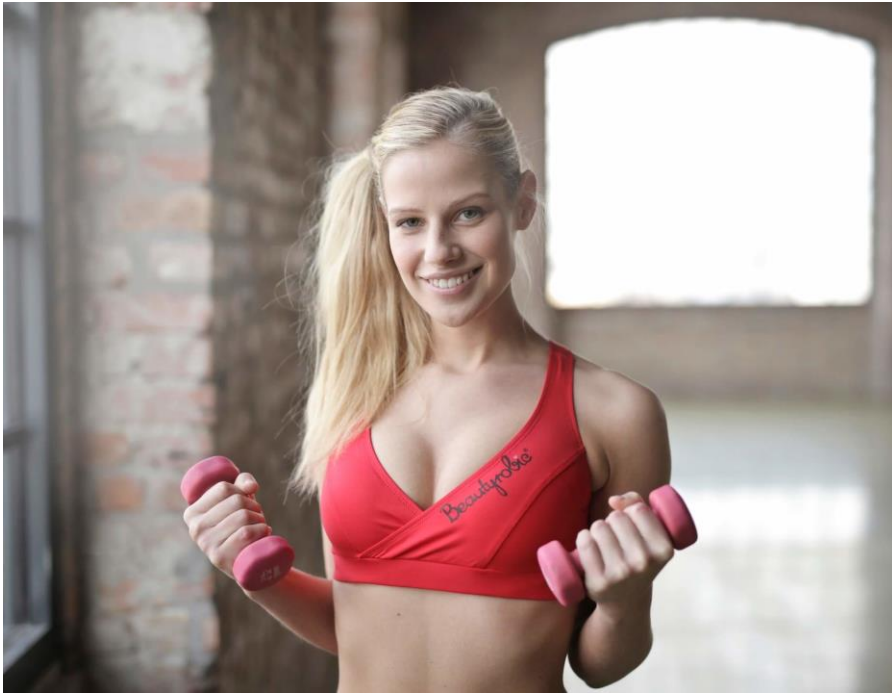
- Услуги по ведению управленческого учета
- Услуги по оптимизации и запуску системы бюджетирования, управленческого учета, контроля бизнеса на основе KPI.



- Где деньги? (прибыль есть, а денег нет? Бюджет движения денежных средств)
- Зарабатываете ли нет? (бюджет доходов и расходов)
- Хороши ли вы работаете? (Анализ плана и факта)
- Управленческий баланс (изменения в текущих активах и источники их возникновения)
- Анализ сценариев развития (что будет, если сейчас все имеющиеся договорные обязательства будут выполнены?)
- Критические точки показателей (панели индикаторов и KPI показателей)
- Положение бизнеса в данный момент (какие направления надо развивать, а какие закрывать)

Модель. Управленческий учет. СПА/Фитнес-центр

Для кого создана модель? _____



Модель создана для владельцев и управленцев СПА-салонов и Фитнес-Центров, как индивидуального направления, так и сети предприятий.

Ориентирована на выполнение задач:

- планирование поступления денег и контроль расходов;
- анализ и контроль финансового исполнения бюджета;
- эффективное управление операционным процессом.

Модель. Управленческий учет. СПА/Фитнес-центр

Основные элементы модели. Периоды

The screenshot shows a software interface for financial management. At the top, there are filters for 'Бизнес' (Эталон Фитнес - С), 'Организация' (-Все-), 'Сценарий' (Реальный), and 'Период' (Июнь 2019). Below the filters, the main area is titled 'СПА' and contains a table. The table has a header row with columns for 'Показатель', 'Июнь 2019' (Fact, Plan, Δ, %), and 'С начала года' (Fact, Plan, Prosh. god). The first row of data is 'Выручка' (Revenue), which is highlighted in orange.

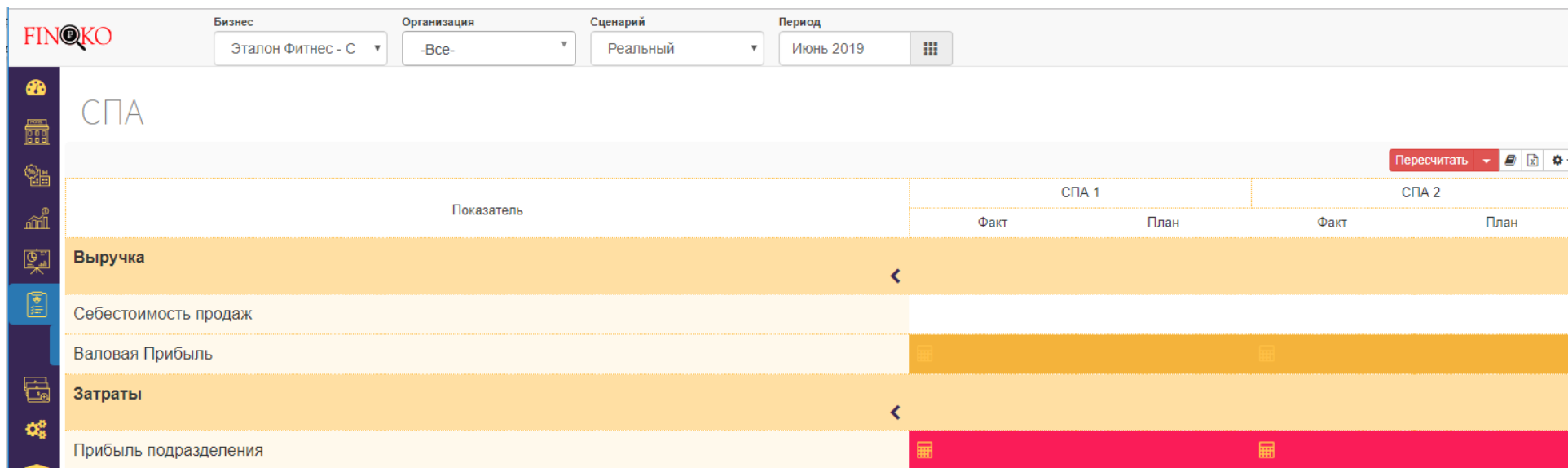
Показатель	Июнь 2019				С начала года		
	Факт	План	Δ	%	Факт	План	Прош. год
Выручка							

Получаемая отчетность, согласно модели, предоставляет возможность сравнивать данные различных периодов, в разрезе факт/план/факт прошлый год. Все измеряется в денежном и процентном эквивалентах.

Основные элементы модели. Сравнение

Принцип модели «Управленческий учет для СПА и Фитнес» подразумевает отдельный учет доходов и расходов по направлениям, объектам и подразделениям.

Показатели можно сравнивать между объектами.



The screenshot shows the FINKO software interface. At the top, there are filters for Business (Эталон Фитнес - С), Organization (-Все-), Scenario (Реальный), and Period (Июнь 2019). Below the filters, the main area is titled "СПА". A table displays financial indicators for two SPA objects (СПА 1 and СПА 2), comparing actual (Факт) and planned (План) values. The indicators include Revenue (Выручка), Sales Cost (Себестоимость продаж), Gross Profit (Валовая Прибыль), Expenses (Затраты), and Division Profit (Прибыль подразделения). The table is color-coded: Revenue is orange, Sales Cost is light orange, Gross Profit is dark orange, Expenses is orange, and Division Profit is red. A "Пересчитать" (Recalculate) button is visible in the top right corner of the table area.

Показатель	СПА 1		СПА 2	
	Факт	План	Факт	План
Выручка				
Себестоимость продаж				
Валовая Прибыль				
Затраты				
Прибыль подразделения				

Сводный отчет

	Показатель
	Сводный отчет 49988
	Операционный доход 49989
	Расходы подразделений 49994
	Совокупная прибыль подразделений 49998
	Нераспределяемые эксплуатационные расходы 49999
	Валовая операционная прибыль 50005
	Плата за управление, % 50006
	Прибыль до внереализационных доходов и расходов (EBITDA) 50007
	Неоперационные доходы и расходы 50008
	Прибыль до уплаты процентов, налогов, износа и амортизации 50014
	Индикаторы 50208
1:1	Загрузка СПА 50209
1:1	Загрузка Фитнес 50211
1:1	Эффективность сотрудников 50213

Сводный отчет

Сводный отчет дает реальную оценку результатов деятельности компании, с учетом убытков/прибыли каждой организации.

Выполняет функции:

- Предназначен для руководства,
- Формирует отчет по основным статьям доходов и расходов в сжатом виде,
- Консолидирует информацию по всем объектам.

Показатель
Выручка
Выручка от Массажа и Процедур для тела
Доход от Ухода за кожей
Доход от Ухода за волосами
Доход от Ухода за ногтями
Доход от Заботы о здоровье
Выручка от Членских Взносов
Розничная выручка
Прочие доходы
Вычеты, упущенный доход
Итого доход отдела СПА
Себестоимость продаж
Валовая Прибыль
Затраты
Затраты на оплату труда и связанные расходы
Прочие затраты
Итого Расходов

Операционный отчет

Операционный отчет по каждому объекту предназначен для детального анализа и управления.

В отчете отражается выручка по направлениям и прямые затраты, напрямую относящиеся к данному подразделению:

- Себестоимость продаж,
- Заработная плата и связанные расходы
- Операционные затраты.

Сводный отчет

Редактируется

Показатель

Сводный отчет

Операционный доход

Расходы подразделений

Совокупная прибыль подразделений

Нераспределяемые эксплуатационные расходы

Административный и общий

Информационные и телекоммуникационные системы

Продажи и маркетинг

Содержание и обслуживание имущества

Коммунальные платежи и энергоносители

Общие нераспределяемые эксплуатационные расходы

Валовая операционная прибыль

Плата за управление, %

Прибыль до внереализационных доходов и расходов
(EBITDA)

Нераспределяемые расходы

Особенностью модели является отсутствие распределения общих затрат на деятельность операционных подразделений.

Нераспределяемые эксплуатационные затраты относятся непосредственно на финансовый результат компании в целом и отражаются в сводном отчете.

The screenshot shows the 'Отчет о ПриУ' (Budget Report) interface in the FINKO system. The report is for the company 'Эталон Фитнес' and is currently being edited. The report is structured as a table with a 'Показатель' (Indicator) column. It is divided into two main sections: 'Доход' (Income) and 'Расходы' (Expenses). The 'Доход' section includes categories like SPA, Fitness, and Other Receipts. The 'Расходы' section includes categories like SPA, Fitness, Administrative and general, Information and telecommunication systems, Sales and marketing, Maintenance and service of property, Interest on loans, and Depreciation and amortization. Each category has a small icon to its right, likely representing a data visualization or further details.

Показатель
Доход
СПА
Фитнес
Прочие Поступления
Общий доход
Коммунальные платежи и энергоносители
Комиссионные за управление
Не операционные расходы
Расходы
СПА
Фитнес
Административный и общий
Информация и телекоммуникационные системы
Продажи и маркетинг
Содержание и обслуживание имущества
Проценты по кредитам
Износ и амортизация

Бюджет доходов и расходов

БДР призван предоставить руководству компании инструмент управления прибылью.

БДР включает набор плановых и фактических показателей, содержащих информацию о доходах и расходах компании за период времени.

Отчет БДР имеет вид таблицы, в которой учтены результаты всех хозяйственных операций.

ДДС Прямой метод

Редактируется

Показатель

Денежные потоки от операционной деятельности

Счета гостей

Прочие счета

Выплата заработной платы

Прочие операционные выплаты

Проценты уплаченные

Уплаченный налог на прибыль

Чистые Денежные Средства, Полученные От
(Использованные В) Операционной Деятельности

Денежные потоки от инвестиционной деятельности

Капитальные Затраты

1

Уменьшение (увеличение) в Денежных средствах с
ограничением использования

1e

Выручка от реализацию активов

1e

Поступления от продажи инвестиций

1e

Приобретение финансовых вложений

Чистые Денежные Средства, Полученные От
(Использованные В) Инвестиционной Деятельности

Денежные потоки от финансовой деятельности

Бюджет движения денежных средств

Бюджет движения денежных средств – это инструмент управления и контроля денежных средств компании.

В БДДС находят отражения все операции с безналичными и наличными денежными средствами, сгруппированные по видам деятельности:

Операционная;

Инвестиционная;

Финансовая.

Сводный КРІ

Редактируется

Показатель

Структура доходов, %

Выручка / 1 кв. м

Доход от лечения (массаж и уход за телом, уход за

Выручка салона (уход за волосами, уход за ногтями,

Выручка Фитнес

Членский взнос

Розничная выручка

Прочее

Итого

Доход на Занятые кабинеты



1e

Доход от услуг на одну комнату



1e

Оздоровительный Клуб / Спа
Операционные показатели: Расходы

Расходы, % от дохода Салона



Заработная плата

1e

Расходы, связанные с оплатой труда

1e

Операционные метрики

Метрики или показатели КРІ позволяют собственникам и менеджменту анализировать операционную эффективность каждого направления бизнеса или объекта, выявить причину спада производства, обратить внимание на критические точки бизнес-процессов.

ФИНОКО Набор программ и услуг для подготовки управленческой отчетности

Spa Utilization Ratio (SUR)
Индекс загрузки СПА Центра



SUR = проданные часы / доступные часы

Average Treatment Rate (ATR)
Средний тариф на процедуру



ATR - это доход от проданных услуг, деленный на количество проданных услуг.

Revenue Per Available Treatment Hour (REVPATH)
Выручка на доступный час



REVPATH - Рассчитывается на основе общего дохода, оказанных услуг, деленный на количество часов загрузки.

1. Приобрести готовый формат отчетности

Модель: «Управленческий учет для СПА и Фитнес» – 30 000 рублей

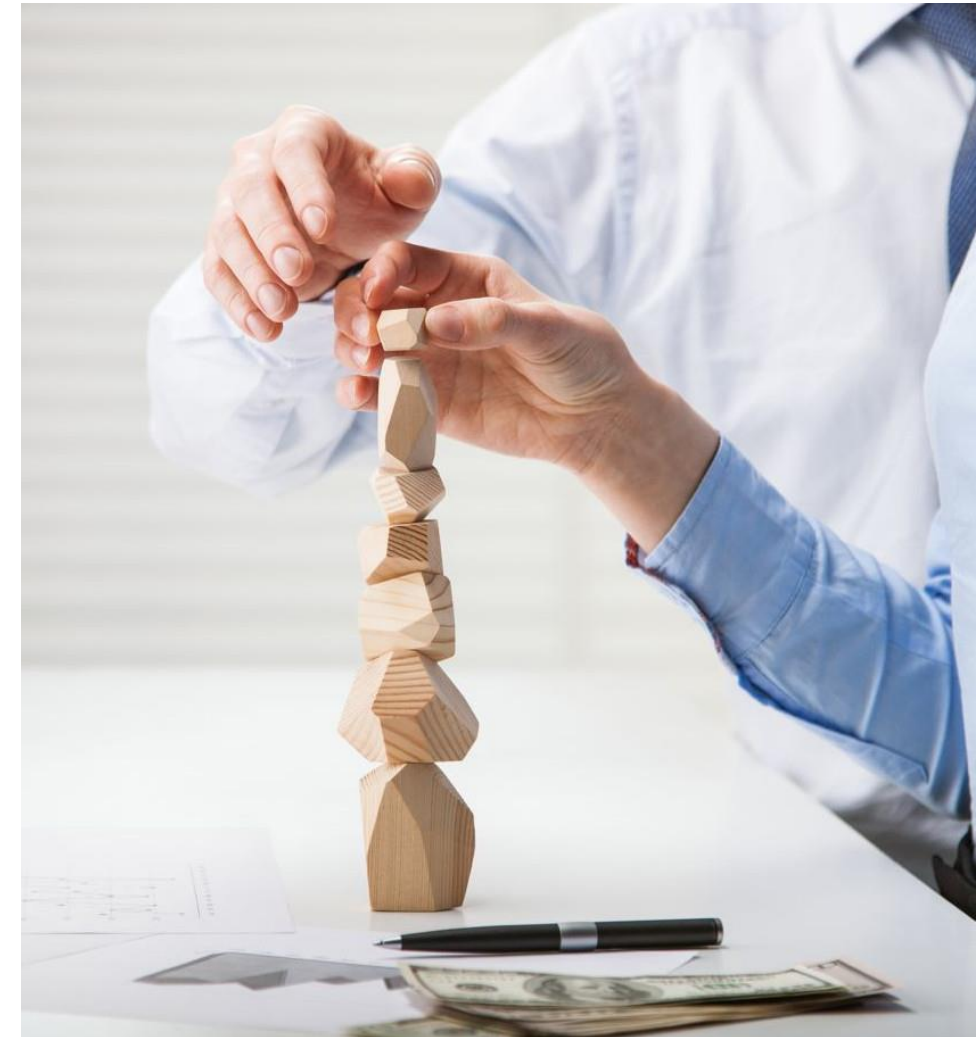
2. Выбрать основной пакет для работы:

- Веб-сервис ФИНОКО – 36 000 руб.
- ФИНОКО Модуль для 1С - 90 000 рублей
- ФИНОКО: КОРП – от 450 000 рублей

3. Для интеграции данных из ИТ программ:

бухгалтерских программ (например 1С: Бухгалтерия 8);
Программ для салона красоты (например 1С:Салон Красоты, Beauty Pro, Beauty CRM);
заработной плате из учетных систем (например 1С:Зарплата и управление персоналом).

Робот сбора данных - 40 000 рублей — платеж разовый





www.finoko.ru



info@finoko.ru



Москва: +7 (495) 111 00 20

Сочи: +7 (862) 227 00 10

FINOKO

